



2023年5月26日

各 位

会 社 名 株式会社ジオコード  
代表者名 代表取締役社長 原口 大輔  
(コード番号:7357 東証スタンダード)  
問合せ先 専務取締役管理部長 吉田 知史  
(TEL. 050-1741-0214)

## 2023年2月期通期業績予想と実績との差異に関するお知らせ

2022年4月14日に公表しました2023年2月期通期業績予想と本日公表の実績との差異について、下記のとおりお知らせいたします。

### 記

#### 1. 2023年2月期通期業績予想と実績との差異（2022年3月1日～2023年2月28日）

(単位：百万円)

|                         | 売上高   | 営業利益   | 経常利益   | 当期純利益  | 1株当たり<br>当期純利益(円) |
|-------------------------|-------|--------|--------|--------|-------------------|
| 前回発表予想(A)               | 1,673 | 150    | 160    | 100    | 38.15             |
| 今回実績(B)                 | 1,519 | 97     | 119    | 79     | 30.21             |
| 増減額(B-A)                | △153  | △52    | △40    | △20    | —                 |
| 増減率(%)                  | △9.2% | △34.9% | △25.2% | △20.3% | —                 |
| (参考) 前期実績<br>(2022年2月期) | 3,453 | 194    | 196    | 132    | 51.49             |

※当社は2023年2月期第1四半期の期首より「収益認識に関する会計基準」(企業会計基準第29号)等を適用しており、Webマーケティング事業のうちWeb広告取引については、従来の売上高から広告媒体(仕入先)に支払う広告媒体費(売上原価)を控除した純額で売上高を認識しております。

#### 2. 差異の理由

2023年2月期におきましては、前期に引き続き主力のWebマーケティング事業及びクラウドセールスブック事業の規模拡大に注力いたしましたが、新規案件の獲得額が計画に届かず、既存顧客へのアップセルやクロスセルによる獲得額も不足分を十分カバーすることができなかったこと等により、売上高が当初想定を下回りました。

また、この売上高の差異に加えて、Web業界の人材流動性が高止まりするなか、人材採用と並行して業務委託を積極的に活用したこと等が影響して、営業利益、経常利益及び当期純利益が当初想定を下回りました。

以上