



2023年2月14日

各 位

会 社 名 株式会社 i - p l u g
代表者名 代表取締役社 CEO 中野 智哉
(コード: 4177 東証グロース)
問合せ先 取締役 CFO 阪田 貴郁
(TEL. 06-6306-6125)

業績予想の修正に関するお知らせ

最近の業績の動向等を踏まえ、2022年5月13日に開示した2023年3月期通期業績予想(連結・個別)を修正することとしましたので、お知らせいたします。

1. 業績予想修正

(1) 2023年3月期通期連結業績予想数値の修正(2022年4月1日~2023年3月31日)

	売 上 高	営 業 利 益	経 常 利 益	親会社株主に帰属 する当期純利益	1株当たり 連結当期純利益
前回発表予想(A)	4,366	△293	△299	△384	△98.52
今回修正予想(B)	3,711	△462	△469	△532	△135.38
増減額(B-A)	△655	△169	△170	△148	—
増減率(%)	△15.0	—	—	—	—
(参考)前期実績 (2022年3月期)	3,041	367	370	253	65.11

(2) 2023年3月期通期個別業績予想数値の修正(2022年4月1日~2023年3月31日)

	売 上 高	経 常 利 益	当 期 純 利 益	1株当たり 当 期 純 利 益
前回発表予想(A)	3,935	172	94	24.12
今回修正予想(B)	3,378	63	29	7.38
増減額(B-A)	△557	△109	△65	—
増減率(%)	△14.2	△63.4	△69.1	—
(参考)前期実績 (2022年3月期)	2,788	376	265	68.02

2. 修正の理由

(連結)

当社グループの主力である新卒ダイレクトリクルーティングサービス「OfferBox」は、早期定額型と成功報酬型に区分されます。まず、成功報酬型については、第3四半期時点で前年同期比+1.9%と前年並みに留まりました。成功報酬は、①早期定額型利用企業において、入社合意枠を超過した内定決定（以下、超過決定という。）があった場合、②成功報酬利用企業において、内定決定があった場合、に発生します。①については、過去の傾向から超過決定を予想していましたが、入社合意枠の消化率が前年を割り込む状況が継続し、超過決定が前回予想を下回る見込みとなりました。②については、内定決定数が前年を超えている状況ではありますが、前回予想に対しては下回る見込みとなりました。次に、早期定額型については、成功報酬型が前年並みに留まっていたことから、その補填として早期定額型の増販に取り組んで参りましたが、第3四半期末時点で前年同期比+40.7%の受注を獲得したものの、想定を下回る状況となり上記の補填にまでは至らず、前回予想を下回る見込みとなりました。以上より、OfferBoxの売上高は、前回予想を下回る見込みとなりました。

また、2022年8月に正式リリースした若手向け転職プラットフォーム「PaceBox」は、利用企業数及び登録求職者数は予想通りの進捗となったものの、アクティブ求職者やターゲット層の不足により、内定決定の遅れが生じました。これに対して、登録求職者のアクティブ化を促進する施策など決定効率を向上させるべく取り組んだ結果、直近では内定決定が出始めているものの、PaceBoxの売上高は、前回予想を下回る見込みとなりました。

一方、利益面についても、上記の売上未達やM&A等によるコスト増の影響で、前回予想を下回る見込みとなりました。

(個別)

連結と同様の理由（OfferBox）により修正するものです。

(注) 上記の予想は、本資料の発表日現在において入手可能な情報に基づいており、実際の業績等は様々な要素により記載の予測数値とは異なる結果となる可能性があります。

以 上